



FALKENSTEIN
Personalberatung

gimatic

Das Unternehmen

Unser Klient, die Gimatic Vertrieb GmbH, ist ein führender Hersteller von mechatronischen und pneumatischen Komponenten für die Automatisierungstechnik. Im Bereich der Kunststoffspritzgussindustrie ist die Gimatic Marktführer der Branche, die Mechatronikserie der Komponenten ist eine der vielfältigsten weltweit. Neben dem Vertrieb der Komponenten baut Gimatic kundenspezifisch entwickelte Systembaugruppen, wie Robotergreif- und Linearsysteme, an den jeweiligen Standorten der Länderniederlassungen. Die Gimatic in Deutschland ist eingebunden in eine stark wachsende, internationale Firmengruppe mit einem ausgedehnten, gut organisierten und zuverlässigen Netz aus Händlern und Tochtergesellschaften. Zur weiteren Ausschöpfung der Potenziale am Schweizer Markt sucht unser Klient:

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst – Kunststoffspritzguss

Standort: Home-Office | Region: Ostschweiz | Kennziffer: SB319

Ihre Aufgabe

- Sie übernehmen eigenverantwortlich die technische Beratung und den Verkauf von Komponenten und Systembaugruppen für die Entnahme von Spritzgussteilen und deren weitere Automatisierung
- Sie bearbeiten einen bestehenden Kundenstamm, betreuen diesen intensiv und bauen ihn weiter aus
- Sie analysieren Kundenanforderungen und erarbeiten technische Lösungsvorschläge. Dabei werden Sie vom Vertriebsinnendienst professionell unterstützt
- Sie gestalten und verantworten das strategische und operative Management des Schweizer Marktes
- Verbesserungsvorschläge Ihrer Kunden greifen Sie auf und leiten diese weiter, um die eigene Position am Markt weiter zu forcieren
- An Fachmessen nehmen Sie aktiv teil

Die Anforderungen

- Abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich der Automatisierungstechnik oder Kunststofftechnik
- Explizite Kenntnisse in der Automatisierung für die Kunststoffspritzgussindustrie
- Erfahrungen im technischen Vertrieb sind von Vorteil, erfahrene Projektmanager/innen oder Betriebsleiter/innen, die sich Richtung Vertrieb weiterentwickeln wollen, sind willkommen und werden intensiv eingearbeitet
- Kommunikationsstarkes und kundenfreundliches Auftreten sowie verkäuferisches Geschick
- Selbstständiges, strukturiertes und zielorientiertes Arbeiten
- Teamfähigkeit
- Deutsche und französische Sprachkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office und einem CRM-System, CAD-Kenntnisse sind von Vorteil

Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf ein Unternehmen, das Ihnen den Freiraum bietet, das große Potenzial der Produkte am Schweizer Markt erfolgreich umzusetzen. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer SB319, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nachfolgende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Frau Barth und Frau Kadzioch telefonisch unter +49 (0) 6204 9133-15 gern zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

August-Bebel-Straße 4 | D-68519 Viernheim
t: +49 (0) 6204 9133-15
falkenstein-personalberatung.de
bewerbung@falkenstein-personalberatung.de