

Die Provet AG ist ein in der Schweiz tätiger und marktführender Handelsbetrieb mit Fokus auf veterinärmedizinische Produkte, Haustiernahrung sowie Zubehörartikel für Hunde und Katzen. Zu unserem Kundenkreis gehören hauptsächlich Tierarztpraxen und Zoofachgeschäfte. Unsere lokale Organisation beschäftigt zurzeit ca. 120 Mitarbeitende.

Die Provet AG gehört zum globalen Henry Schein Konzern. Henry Schein, Inc. ist der weltweit grösste Zulieferer von Gesundheitsprodukten an Arzt-, Zahnarzt- und Tierarztpraktiker. Mit Hauptsitz in Melville, New York (US), hat Henry Schein, Inc. über 18'000 Mitarbeitende in 30 Ländern.

Für die tatkräftige Mitarbeit in unserem Team suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Techniker/in (Service und Verkauf)

m/w - 100 %

Ihre Hauptaufgaben

- Service und Reparaturarbeiten vor Ort bei unseren Kunden (Tierarztpraxen) für technische Geräte (Equipment) wie z.B. Narkoseapparate, Ultraschall-Scanner, Zahneinheiten, etc.
- Umsatzverantwortung und Umsatzentwicklung im zugewiesenen Verkaufsgebiet sowie Einführung neuer Produkte im Bereich Equipment
- Ausarbeitung von Offerten und Offerten-Nachverfolgung; Erkennen von Zusatzaufträgen bei Kundenbesuchen
- Auslieferung und Installation von Equipment Produkten (inkl. Produkteschulungen)
- zeitnahe Beantwortung von Kundenanfragen und Kundenberatung; zeitnahe und unkomplizierte Bearbeitung von Kundenreklamationen
- enge Betreuung von Key Accounts oder grösseren Tierarztkliniken (inkl. Unterbreitung von Vorschlägen zu speziellen Zusammenarbeitsmassnahmen); Betreuung von Kunden an Seminaren oder in der Firma (Showroom)
- Unterstützung von Cross-Marketing Aktivitäten in Zusammenarbeit mit anderen Produktbereichen der Firma

Ihr Profil / Anforderungen

- Abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich Elektrotechnik, Elektronik, Elektromechanik oder Mechatronik, Medizintechnik, Messtechnik ODER abgeschlossene Ausbildung im Bereich der Tiergesundheit mit einem ausgesprochenen Flair für technische Apparaturen
- Sprachen: Muttersprache Französisch oder Deutsch mit sehr guten Kenntnissen der zweiten Sprache, Englischkenntnisse
- Freude am Kundenkontakt und Flair für Verkaufsaktivitäten
- selbstständige und trotzdem teamorientierte Arbeitsweise; detailorientiert; serviceorientiert
- hohe Belastbarkeit sowie Sachorientierung und Flexibilität
- gute Kommunikationsfähigkeiten und diplomatisches Feingefühl
- PKW Führerschein

Wir bieten Ihnen eine interessante, selbständige und herausfordernde Tätigkeit in einem innovativen Umfeld.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: hr@provet.ch.